



**ELEPHANT & INTENTION**  
FACILITATION ET FORMATION À L'INTELLIGENCE COLLECTIVE

# CATALOGUE DE FORMATIONS

# SOMMAIRE



## LE CENTRE DE FORMATION

Qui sommes-nous ?  
Modalités d'accès  
Accessibilité Handicap  
Nos singularités - Une équipe enthousiaste

## 1

### FORMATION LES BASES DE L'INTELLIGENCE COLLECTIVE - EN LIGNE

*Une formation pour débiter et commencer à introduire des outils d'intelligence collective dans sa pratique quotidienne (18 vidéos)*

## 2

### FORMATION FACILITER LA TRANSFORMATION DE VOS ORGANISATIONS GRACE A L'INTELLIGENCE COLLECTIVE 2 JOURS EN PRÉSENTIEL

*Une formation pour asseoir sa posture de facilitateur depuis l'intention jusqu'au bilan en passant par les 7 piliers de l'intelligence collective (2 jours à Lyon)*

## 3

### FORMATION FACILITER UN FORUM OUVERT EN LIGNE OU EN PRÉSENTIEL

*Une formation pour apprendre à faciliter un forum ouvert : découvrir sa puissance au service de collectifs en quête d'émergence et de plans d'actions. L'auto organisation permet de créer des connexions porteuses de sens.*

## 4

### FORMATION MIEUX SE CONNAITRE POUR MIEUX COMMUNIQUER ET MIEUX COLLABORER - DISC

*Une formation qui utilise le DISC pour mieux se connaître, comprendre le fonctionnement de ses collaborateurs et donc améliorer sa communication et sa collaboration avec les autres.*

# SOMMAIRE

## 5

### FORMATION CONCEVOIR ET ANIMER DES ATELIERS EN INTELLIGENCE COLLECTIVE ET À DISTANCE

Une formation qui donne les principes d'intelligence collective mais aussi les compétences pour manier les outils collaboratifs digitaux et réussir sa facilitation à distance.

## 6

### NEGOCIATION ET RELATIONS GAGNANT - GAGNANT

Une formation qui permet d'introduire les méthodes d'intelligence collective pour changer de paradigme : en passant de la compétition à la collaboration. Pas à pas vous préparerez votre négociation en ouvrant de nouvelles perspectives dans un objectif gagnant-gagnant.

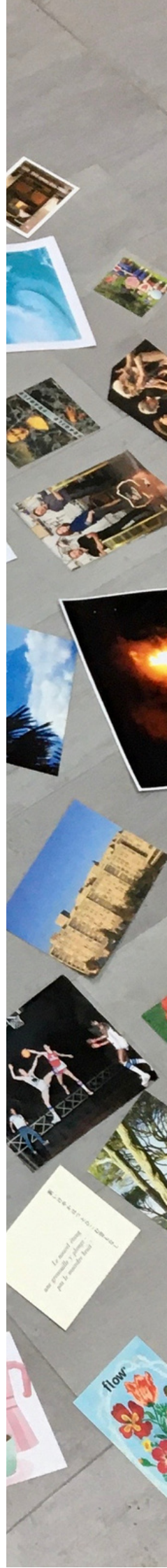
## 7

### AUTRES DOMAINES DE COMPETENCES

Des formations sur mesure pour mieux vous accompagner

## #

### TEMOIGNAGES ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE COORDONNEES



# LE CENTRE DE FORMATION

Créé début 2020 par Anouck Patriarche, formatrice et ethnologue, le centre de formation Elephant & Intention a obtenu la certification Qualiopi en mars 2022.

En 2023, Anouck Patriarche et Marie-Laure Drevet allient leurs compétences pour accompagner le développement d'Elephant & Intention



## LES MODALITES ET DELAI D'ACCES

- Les formations en ligne sont accessibles via le site internet et peuvent être achetées directement en ligne : les codes d'accès et la procédure à suivre sont délivrés par email.
- Les formations en présentiel se déroulent la plupart du temps au "Cyclorama Studio" situé au 56 rue Saint-Michel dans le 7ème arrondissement de Lyon. Les formations intra et sur mesure peuvent se dérouler dans les locaux du client.
- Pour s'inscrire à nos formations en présentiel, un entretien téléphonique permet de bien comprendre les besoins des participants et de vérifier que la formation choisie est la mieux adaptée à vos attentes. Contact : 06.48.10.35.09
- Un rendez vous de recueil des besoins est organisé pour toutes les formations en intra.
- A l'issue de l'entretien, l'inscription se fera en ligne et pourra être quasi instantanée.

## NOTRE POLITIQUE HANDICAP



Tout est mis en oeuvre pour rendre nos formations accessibles. Afin d'établir les modalités d'adaptation nécessaires, merci de nous contacter en amont de toute inscription. Nos locaux sont accessibles aux PMR.



**ELEPHANT & INTENTION**  
FACILITATION ET FORMATION À L'INTELLIGENCE COLLECTIVE

## NOS SINGULARITES

- Une approche ethnologique affirmée.
- La pratique artistique et corporelle présente partout !
- Chaque formation prend en compte et s'adapte aux spécificités du groupe grâce à un recueil des besoins approfondi.

## UNE EQUIPE ENTHOUSIASTE



### Anouck Patriarche

fondatrice associée du centre de formation. Formatrice, facilitatrice et ethnologue

### Marie-Laure Drevet

Directrice associée du centre de formation. Formatrice, facilitatrice et gestionnaire



### Valérie Beaulieu

Formatrice certifiée DISC et ingénieure pédagogique



### Raphaëlle Delorme

Formatrice certifiée DISC, coach et spécialiste du co-développement



### Marie-Laure Marcan Dumesnil

Formatrice en prise de parole en public, en pitch



### Pauline Cazaubon

Formatrice et facilitatrice Spécialiste en gestion de projet, négociation, bien être au travail



### Elisa Marin Mourot

Formatrice et facilitatrice spécialiste des relations au sein des organisations



### Mariana Hoffman

Formatrice et facilitatrice et consultante en gestion et évaluation de projets internationaux



**ELEPHANT & INTENTION**  
FACILITATION ET FORMATION À L'INTELLIGENCE COLLECTIVE

# 1. LES BASES DE L'INTELLIGENCE COLLECTIVE

**Formation en ligne. Durée :** 18 vidéos - 5 Modules + 1 évaluation finale

**Objectifs opérationnels - A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :**

- Préparer un temps collaboratif en se posant les bonnes questions
- Concevoir un déroulé de réunion en fonction d'objectifs à atteindre et avec un timing précis
- Animer une réunion avec quelques outils simples : brises glaces, avocat du diable, world café...

**Programme :**

- Module 1 : Introduction et préparation au voyage
- Module 2 : Contours, origines et définition de l'intelligence collective
- Module 3 : Les 5 piliers de l'intelligence collective
- Module 4 : Un processus en 3 temps
- Module 5 : Boîte à outils
- Module 6 : Evaluation



**Modalités pédagogiques :** 18 vidéos documentées, des exercices et des supports PDF téléchargeables

**Modalités d'évaluation :** Quiz final

**Public visé :** facilitateur en herbe, dirigeant, RRH, DRH, chargé de mission, chef de projet, coordinateur de réseaux...

**Pré requis :** Aucun

**Dates :** permanente - achat et travail en autonomie

**Prix :** 222 € prix net (payable en 1 ou 2 fois)

*Organisme non assujetti à la TVA sur les produits de formation*

## 2. FACILITER LA TRANSFORMATION DE VOS ORGANISATIONS GRACE A L 'INTELLIGENCE COLLECTIVE

**Durée : 2 jours en présentiel soit 14h + 2h de coaching individuel**

**Objectifs opérationnels - A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :**

- Mettre de l'intelligence collective un peu partout dans son environnement...
- Préparer, concevoir, faciliter des temps collaboratifs et des réunions productives
- Développer ses points forts et améliorer ses points faibles pour trouver son style de facilitation
- Imaginer des déroulés créatifs en introduisant l'intelligence corporelle, la pratique artistique ou des jeux à bon escient

**Programme Jour 1 :**

- Attentes, connexion
- Co-écriture des accords du groupe
- World café : la posture de facilitateur en trois mots et un dessin
- L'avocat du diable : Comment être sûr de rater son projet ?
- Théorie : voyage dans le temps, émergence / convergence, 7 piliers, un processus, 3 postures
- Digestion de la théorie : jeux cadres de thiagi
- Conception d'un atelier et mise en pratique



## Programme Jour 2 :

- Retour sur la théorie après une nuit
- Le marché de la connexion et déconnexion
- Trouver son style d'animation : quels sont mes talents et les points d'améliorations sur lesquels je souhaite travailler ?
- La congruence : quand on aligne l'intérieur avec l'extérieur !
- Enrichissement de la boîte à outils avec un exercice d'art-thérapie et bourse d'échanges
- Capitalisation des bonnes pratiques

**Modalités pédagogiques :** l'ensemble de la formation se déroule en intelligence collective et le coaching représente 2h en visio ou en présentiel

**Modalités d'évaluation :** Quiz final

**Public visé :** facilitateur en herbe, dirigeant, RRH, DRH, chargé de mission, chef de projet, coordinateur de réseaux, acteurs du territoire et du changement...

**Pré requis :** Aucun

**Dates :** jeudi 1er et vendredi 2 février 2024  
jeudi 30 et vendredi 31 mai 2024

**Prix :** 1290 € net (payable en 1, 2 ou 3 fois)  
*Organisme non assujetti à la TVA sur les produits de formation*





## 3. FACILITER UN FORUM OUVERT FORMATION EN LIGNE

**Durée** : 18 vidéos - 4 Modules + 1 évaluation finale et 6 Bonus

**Objectifs opérationnels** - A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Comprendre la puissance de cet outil et l'auto-organisation
- Préparer et concevoir un forum ouvert depuis la rencontre avec le commanditaire jusqu'à la récolte des contenus
- Travailler sur l'amélioration de sa posture de facilitateur grâce à des outils simples à pratiquer au long court



**Programme :**

- Module 1 : Introduction et révision du déroulé complet d'un forum ouvert
- Module 2 : Les préparatifs depuis la co-création avec le commanditaire, la compréhension du processus miroir, l'importance de l'invitation et la préparation logistique
- Module 3 : La récolte numérique ou en papier
- Module 4 : La posture du facilitateur
- Module 6 : Evaluation

**Modalités pédagogiques** : 18 vidéos documentées, des exercices et des supports PDF téléchargeables

**Modalités d'évaluation** : Quiz final

**Public visé** : Facilitateur en herbe, coach, acteurs du changement...

**Pré requis** : Avoir déjà participé à un Forum Ouvert en tant que participant (a minima)

**Dates** : Permanente - achat et travail en autonomie

**Prix** : 350€ net (payable en 1 ou 2 fois)

*Organisme non assujetti à la TVA sur les produits de formation*

## 3. FACILITER UN FORUM OUVERT FORMATION EN PRÉSENTIEL

**Durée : 1 Jour en présentiel soit 7h**

**Objectifs opérationnels - A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :**

- Comprendre la puissance de cet outil et l'auto-organisation
- Préparer et concevoir un Forum Ouvert depuis la rencontre avec le commanditaire jusqu'à la récolte des contenus
- Travailler sur l'amélioration de sa posture de facilitateur grâce à des outils simples à pratiquer au long court

**Programme :**

- Le matin : découverte du Forum Ouvert en tant que participant. Méthode à vivre pour en comprendre la puissance et l'originalité.
- L'après-midi : retour sur les préparatifs depuis la coconstruction avec le commanditaire, la compréhension du processus miroir, l'importance de l'invitation, la préparation logistique, la récolte numérique ou en papier et enfin la posture du facilitateur.



**Modalités pédagogiques :** Observer la méthode en vivant un Forum Ouvert permet ensuite de comprendre chaque étape de la préparation et d'observer également la posture de facilitateur.

**Modalités d'évaluation :** Quiz final

**Public visé :** Facilitateur en herbe, coach, acteurs du changement...

**Pré requis :** Aucun

**Dates :** jeudi 27 Juin 2024

**Prix :** 715 € net (payable en 1 ou 2 fois) - Minimum de 15 participants  
*Organisme non assujetti à la TVA sur les produits de formation*

## 4. MIEUX SE CONNAITRE POUR MIEUX COMMUNIQUER ET MIEUX COLLABORER AVEC LA MÉTHODE D.I.S.C

**Durée : 2 Jours en présentiel soit 14h**

**Objectifs opérationnels - A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :**

- Apprendre à mieux se connaître et à mieux connaître les autres afin de mieux communiquer les uns avec les autres : grâce à l'outil D.I.S.C et les 4 profils couleurs.
- Fonctionner efficacement ensemble, grâce à une meilleure communication (Communication Non Violente)
- Trouver des solutions ensemble pour améliorer le quotidien et le bien-être au travail des équipes.
- Apprendre à reconnaître les situations qui génèrent du stress chez moi : gestion du temps, médiation, gestion de conflits.
- Prévenir la dégradation de la qualité des relations.
- Progresser dans la prise de paroles en public

**Programme :**

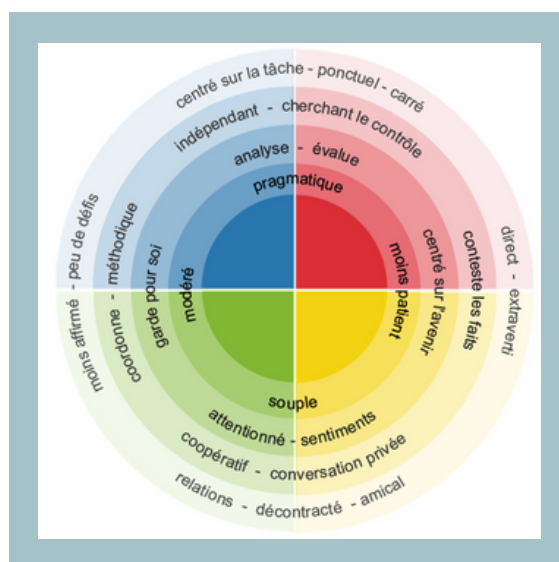
**Jour 1 :**

- Connaissance de soi et connaissance des autres.
- Comprendre les modèles du D.I.S.C. et les 4 profils couleurs.
- Résultat du test effectué en amont et analyse partagée.
- De quoi avons nous besoin pour mieux travailler ensemble : j'adapte ma communication avec les autres profils couleurs.
- Mises en situation

## 4. MIEUX SE CONNAITRE POUR MIEUX COMMUNIQUER ET MIEUX COLLABORER AVEC LA MÉTHODE D.I.S.C

### Jour 2 :

- Initiation à la Communication Non Violente (jeu le GROK)
- Repérage des différentes sources de stress et gestion de conflits.
- Prise de paroles en public et mise en situation.



**Dates** : A déterminer

**Prix** : 5800 € net en INTRA

*Organisme non assujetti à la TVA sur les produits de formation*

**Pré requis** : Aucun

**Modalités pédagogiques** : La méthode du DISC permettra à chacun de réaliser en amont un test en ligne qui déterminera un profil couleur par personne / Le résultat de ce test en ligne sera communiqué et analysé avec chaque participant le jour 1; pour le jour 2, les méthodes seront celles de l'intelligence collective et de la communication non violente

**Modalités d'évaluation** : Quiz final



## 5. CONCEVOIR ET ANIMER DES ATELIERS EN INTELLIGENCE COLLECTIVE À DISTANCE

### Programme :

- Se préparer à faciliter en intelligence collective
- Concevoir une séance d'intelligence collective en distanciel
- Produire les supports et s'appropriier les outils nécessaires à l'animation
- Animer une séance en intelligence collective en distanciel
- Retour d'expérience et partage des succès - célébration

**Méthodes pédagogiques** : Animation en intelligence collective et avec des outils collaboratifs digitaux (Miro, Wooclap...). Il y aura des éléments à préparer entre chaque classe virtuelle.

**Modalités d'évaluation** : Quiz final

**Dates** : Sur demande

**Pré requis** : Aucun

**Prix** : 4000 € net en intra et 990€/perso en inter avec minimum 5 participants - *Organisme non assujetti à la TVA sur les produits de formation*



## 6. NÉGOCIATION ET RELATIONS GAGNANT-GAGNANT

**Durée : 1 Jour 1/2 en présentiel soit 10,5 h**

**Objectifs opérationnels - A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :**

- Identifier les difficultés rencontrées dans la négociation
- Changer de paradigme : de celui de la compétition vers celui de la collaboration
- Acquérir une méthode "pas à pas" pour préparer sa négociation, pour la mener en plusieurs phases et la conclure
- Travailler son assertivité

**Pré requis :** Aucun

**Programme :**

**Le matin :**

- Qu'est-ce qui bloque dans vos négociations ? Identification des difficultés et des déséquilibres.
- Du paradigme de la compétition et ses limites au paradigme de la collaboration
- En quoi faire de la négo gagnant-gagnant vient nourrir une image positive et alimente la réussite d'une organisation sur le long terme ?



## 6. NÉGOCIATION ET RELATIONS GAGNANT-GAGNANT

### Programme :

#### Après-midi :

- Comment mieux comprendre à quoi mon client est sensible et adapter sa posture de négociation aux circonstances ?
- Les différentes manières de sortir du blocage et travail sur l'assertivité

#### Le matin 2 :

- Pas à Pas pour préparer une bonne négociation avant, bien mener la négociation pendant et la conclure dans une relation gagnant - gagnant.
- Mises en situation



**Modalités pédagogiques** : présentation orale, exercices de mise en situation, supports artistiques et ludiques (ex : jeu relationnel - Le GROK)

**Cadre méthodologique** : Approche systémique, CNV, grille de lecture CAB-SONCASE...

**Public visé** : Managers de Rhône Saône Habitat

**Modalités d'évaluation** : Quiz final

**Dates** : à déterminer

**Prix** : 4000 € net en INTRA - Organisme non assujetti à la TVA sur les produits de formation



# 7. AUTRES CHAMPS DE COMPETENCES

**NOTRE EQUIPE BOUILLONNE D'IDEES POUR VOUS ACCOMPAGNER !**

**Voici tous les autres champs de compétences sur lesquels nous pouvons monter une formation vraiment adaptée à vos besoins et envies :**

## **Développement du pouvoir d'agir**

- Mettre l'intelligence collective au service du pouvoir d'agir des habitants dans les quartiers politiques de la ville
- Le pouvoir d'agir : et si on devenait acteur de sa trajectoire professionnelle

## **Psychologie positive et bonheur au travail**

- Revisiter et optimiser ses pratiques managériales pour un leadership bienveillant, fédérateur et positif
- Augmenter nos capacités d'attention et de concentration : comment et pourquoi se prémunir du multitasking
- Gestion du stress et résolution de conflits

## **Multiculturalité et projets collaboratifs responsables et solidaires**

- Gérer une équipe multiculturelle efficacement et dans le respect de la diversité
- Monter, gérer et évaluer un projet de coopération transfrontalière ou internationale de manière collaborative
- Monter et mettre en œuvre ensemble un projet qui a du sens pour soi, les autres et la planète...

## **Management des ressources humaines**

- Réussir son "on boarding" et fidéliser ses collaborateurs
- Prise de paroles en public et l'art du pitch

## **Coordination d'équipes pluridisciplinaires et nombreuses**

- Réussir sa réponse à appel d'offre avec une équipe pluricompetente
- Coordonner une équipe projet lauréate grâce à l'intelligence collective

# TÉMOIGNAGES

## FORMATION "FACILITER LA TRANSFORMATION DE VOTRE ORGANISATION GRACE A L'INTELLIGENCE COLLECTIVE"



"Les deux jours de formation m'ont apporté de la méthode et une prise de conscience sur ma posture de facilitatrice.

Je me sens armée et beaucoup plus en confiance grâce à cet accompagnement véritable qui aborde chaque étape en profondeur"

Anne D.



"Cette expérience m'a permis de créer des connexions entre des expériences professionnelles quotidiennes et de nouvelles méthodologies.

La théorie et les exercices pratiques sont très complets et transmis avec beaucoup de bienveillance et d'envie de d'apporter des réponses à chacun"

Amandine R

## FORMATION FORUM OUVERT



"Je suis aujourd'hui en pleine capacité pour animer à mon tour ce type de format et j'ai hâte de m'y essayer ! Les productions issues de notre atelier test étaient Extrêmement qualitatives et diversifiées."

Arthur H.



"Une formation tout en énergie et en couleur comme sait très bien le faire Anouck. Résultat bluffant en matière de production de matière pour créer des plans d'actions collaboratifs, mais aussi et surtout en matière d'évolution des perceptions des participants entre eux"

Raphaëlle D.

## TÉMOIGNAGES

### FORMATION MIEUX SE CONNAITRE POUR MIEUX COMMUNIQUER AVEC MES COLLABORATEURS



"La diversité des outils proposés m'a permis de trouver ceux qui pourront s'appliquer à mon domaine de compétence"

Mathilde. Z



"Les supports et choix pédagogiques sont clairs et originaux ce qui permet une assimilation facile et très agréable"

Sophia. E

### FACILITATION



"Vos méthodes d'intelligence collective ont remis tout le monde sur un même pied d'égalité pour des échanges de qualité et d'une grande humanité..."

Philippe G.

## ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE



## RETROUVEZ-NOUS



56 rue Saint-Michel  
LYON 69 007  
(Métro Saxe Gambetta)



06 50 29 98 64 (Anouck) / 06 48 10 35 09 (Marie-Laure)



<https://elephant-intention.com>



@elephant\_intention



@anouckpatriarche



**ELEPHANT & INTENTION**  
FACILITATION ET FORMATION À L'INTELLIGENCE COLLECTIVE